沖縄県立久米島高等学校
進路指導部通信
Vol.23
2022. 2. 14(月)発行

道しるべ

合格・内定 おめでとう!!

進路決定率 **84. 2%**
2/12 現在

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27	28	29	30
31	32	33	34	35	36	37	38	39	40
41	42	43	44	45	46	47	48	49	50
51	52	53	54	55	56	57			

ちはいよー

& 全力応援

激闘中の **9** 名

東京都立大学　都市環境学部　観光科学科

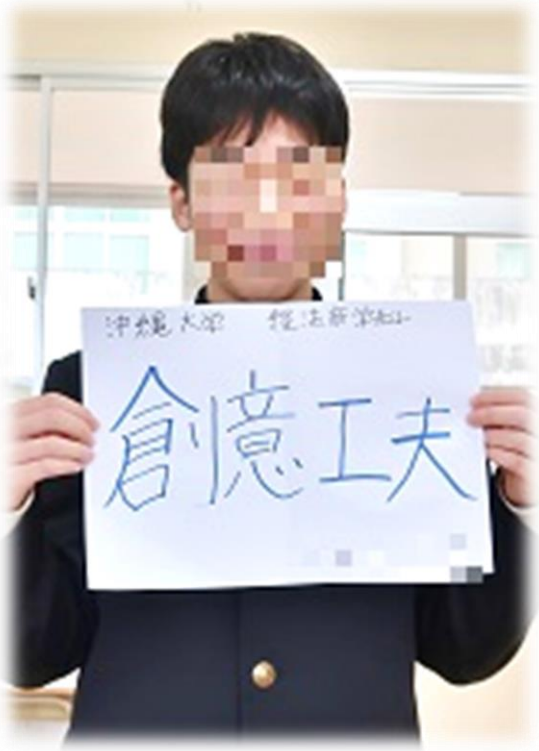
①私が東京都立大学を志望した理由は、家から近く観光について質の高い授業と実際に現地に行き観光について学ぶことができるカリキュラムがあったからです。特に私は、実家から通学ができて学費が安い点を重視しました。②受験方法は一般推薦を選択したため、自分が高校3年間でしてきたことを振り返る事や、大学の特徴について調べる事、観光について本を読む事、久米島の観光に携わっている人とお話をする事などをして自分の中に観光についての知識と考え方を詰め込みました。③受験日は火曜日の祝日でした。直前の土日を含めて4日前から東京の実家に行き体調を整えたり最終準備をしました。受験当日は50分前に会場に到着したけど半数以上の受験生がすでにいました。自分の席が一番後ろだったため周りの目を気にせずに自分の過ごしやすい体勢で受験することができました。試験内容は小論文と面接だったので小論文が終わるまでは制服を着用せずに自分の過ごしやすい服装で受験しました。自分は、周りの人は全員私より準備していないと自分に言い聞かせていました。④推薦入試で合格させてくれた都立大の方々に対して敬意を払い、期待に対して充分に応えられるように日々精進します。また、一般入試では入れないような大学なので勉強面でも置いて行かれないように頑張ります。⑤準備した分は絶対に自分に返ってきます。だから、充分かな?と思ってもそれ以上に準備して勉強すれば、必ず自分に返ってきます。

私が沖縄大学を志望した理由は、将来、高校教師になりたいと思っていて、沖縄大学では教員になるために学べると思ったからです。また、いろいろな資格を取得できるからです。受験までに経験したことは、オープンキャンパスです。オープンキャンパスに参加して、先生方や生徒のみなさんが優しく学校の雰囲気も良かったです。私はAO入試で受験しました。10月16日に受験でした。受験内容は、5分くらいのプレゼンと面接が25分でした。プレゼンは身近なニュースから自分でテーマを決めるものでした。会場は2対1でした。会場についたらすぐ面接だったので、緊張はしませんでした。抱負は大学で勉強が遅れないようにがんばりたいです。

後輩へのアドバイスは、やりたい事をはやめに決めて余裕を持って準備することと、資格をたくさん取ることです。資格を持っていると面接とか書類でとても大きな材料になると思います。

最後に面接練習やプレゼンを作ることをサポートしてくれた先生方、ありがとうございました。大学では、少しでも勉強に遅れがでないようにがんばっていきます。

沖縄大学　経法商学部　経法商学科



沖縄大学　経法商学部　経法商学科

私は将来公務員になりたいと思い、そのために必要な知識をつけるとともに、法律、経済、経営という社会の基盤となる分野を学び視野を広げたいと思ったので沖大を志望しました。
受検までに経験したことは、オープンキャンパスの参加と沖大について調べることと地域の課題とその解決策についてです。
1/18に大学に面接をしに行きました。待機室ではみんなしずかに資料を見て集中していました。面接では練習したとおりの質問がいくつかきたのでリラックスして質問に答えられました。
合格後の抱負は気を抜かずに大学の授業にそなえてしっかり勉強をして準備したいと思います。
後輩へのアドバイスは私は1度受検失敗し不合格でした。ですがそこでへこまず悪い所をなおして再受検して合格することができました。だから気持ちを切り替えることが大切だと思います。

こたえあわせ

例：取引先との自己紹介の場で、「こちら、弊社社長の●●です」等と使う。ちなみに、**社外の人との会話では、自分の会社の人に「さん付け」はしない**こと 頻出

例「明日から 1 か月は●●支店での OJT になります」 頻出

頻出 例「Aさん、5分前にB社の〇〇さんからお電話ありました。折り返し欲しいそうです」

頻出 例「部長に急な外出が入ったので、16 時からの打ち合わせはリスケになりました」

- 弊社(へいしゃ)
- ウィンウィン
- OJT on the job training
- 折り返し
- 落としどころ
- 競合(きょうごう)
- シナジー
- ペンディング
- リスケ
- リマインド

- 妥協点
- 相乗効果
- (あまり間をおかずに)電話などの返事をすること
- 「保留」「未決定」状態であること
- スケジュールの再調整のこと
- 取引する双方にとって良い結果が得られること
- 思い出させること
- 実際の業務を通じてスタッフ教育を行う
- 自分の会社をへりくだる謙譲語
- 同じ分野で、競い合う関係にある他社